

内蒙古君正能源化工集团股份有限公司

关于参加 2024 年度沪市主板民营活力专题 集体业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

内蒙古君正能源化工集团股份有限公司（以下简称“公司”）于2025年5月7日参加了2024年度沪市主板民营活力专题集体业绩说明会（以下简称“业绩说明会”），就公司2024年度及2025年第一季度的经营成果和财务状况与投资者进行了沟通与交流。现将有关内容公告如下：

一、业绩说明会召开情况

2025年5月7日(星期三)下午14:00-17:00，公司参加了由上海证券交易所举办的2024年度沪市主板民营活力专题集体业绩说明会，公司董事长、总经理乔振宇先生，独立董事张剑先生，财务总监范宇先生，董事会秘书吴婉贞女士出席了本次业绩说明会，与投资者进行了互动交流和沟通，并就投资者关注的问题在信息披露允许的范围内进行了回答。

二、业绩说明会投资者提问的问题及公司回复情况

在本次业绩说明会上，公司就投资者关心的问题给予了答复，主要问题及答复内容整理如下：

问题一：2024年核心驱动因素或关键挑战是什么？未来如何进一步强化盈利能力？

答：您好，2024年度，公司在能源化工板块继续发挥产业链协同优势，持续推动开展创新增效、节能降耗、成本管控等工作，深挖产业链和装置潜力，盈利能力位于行业前列；在化工物流板块，深化全球化战略布局，不断优化航线结构和罐队运营，提升经营及管理效率，进一步巩固公司的竞争优势。

当前，国际环境复杂多变，国内需求仍待提振，市场有效需求不足，全球

贸易保护主义持续加剧，对公司能源化工和化工物流板块的经营均产生了一定冲击。面对未来，在能源化工板块，公司将继续巩固一体化循环经济产业链的低成本竞争优势，同时布局绿色产业领域、培育发展新动能；针对化工物流方面，将继续打造在液体化学品领域的全球物流服务能力、提升盈利能力。公司也将继续推进数字化车间和智能工厂建设、不断完善物流服务网络的数字化管控系统，以“数字化、智能化”赋能转型，并最终促进公司持续高质量发展。

问题二：在“双碳”背景下，君正集团如何在巩固传统化工领域竞争优势的同时，持续推进绿色转型升级？

答：您好，近年来公司始终高度重视、并在绿色低碳方面加大投入持续推动产业转型升级和技术进步。公司打造的一体化循环经济产业链条有效实现了各项生产要素的最佳匹配，从根本上实现资源节约、环境友好。其次，公司也在不断探索和应用更加先进、节能、高效的技术装备和管理措施。同时，在绿色能源方面，2024年度公司450MW光伏发电项目已实现全容量并网发电，未来公司将立足西部地区风光资源丰富的优势，响应中央“双碳”发展战略，优化用能结构，持续走绿色、低碳、可持续发展之路。

问题三：根据公司公告，2024年度，公司拟向全体股东每股派发现金红利0.15元，共计拟派发现金红利12.66亿元，想请公司介绍一下分红情况以及未来股东回报计划。

答：您好，公司自2011年上市以来，严格按照利润分配政策法规及《公司章程》的相关要求，坚持稳健、可持续的分红策略，持续分红13次，累计派发现金红利132.14亿元，近五年公司现金分红比例平均值为59.13%。2024年度，公司拟每股派现0.15元，共计拟派现12.66亿元，占公司2024年度合并报表中归母净利润的45.14%。

未来公司分红计划将严格按照《监管指引第3号——上市公司现金分红》和《公司章程》《君正集团未来三年分红回报规划》《君正集团2025年度“提质增效重回报”行动方案》要求执行，结合公司的经营情况、资金需求、未来盈利规模、现金流量状况和投融资计划等情况，对分红回报做出合理的规划，建立对投资者持续、稳定、科学的分红回报机制，持续增强股东的获得感和对公司的长期信心。

问题四：2025年一季度收入同比增加19.39%；扣非归母净利润同比增加26.26%。请公司说明一下2025年一季度增长的主要原因。

答：您好，公司2025年一季度业绩增长主要原因为：

1、能源化工板块成本优势强化：首先，焦炭、甲醇等新项目产品满负荷生产，产销量同比大幅提升，中间产品自给率提高，且原材料价格下降；其次，新项目转产与原产业链协同效果进一步显现，资源、能源转化效率进一步提升，以上因素综合影响进一步降低了运营成本。

2、集装罐物流业务通过优化业务规模与精细化管理单罐次盈利能力实现业务规模与经营质量的动态均衡，推动整体盈利水平稳步提升。

未来，随着新项目后续产能释放、绿色能源的深度应用以及新船、新罐队的逐步投放，公司有望进一步实现规模扩张与盈利结构优化，为股东创造稳定的长期价值。

问题五：公司作为一个传统的化工企业，数字化、智能化及技术创新等方面做了哪些工作？

答：您好，2024年公司持续深化“数字化、智能化”战略：

1、能源化工板块：通过实施数智决策支持系统、智能质检及智能巡检等数字化转型工程，构建起覆盖财务、生产、管理全业务链条的智慧管理体系，为生产经营精准监控、战略决策科学制定提供有力支撑。

2、化工物流板块：通过自研及引入多个数字化系统，赋能智能物流，全方位提升公司的竞争力。

在科技创新引领公司高质量发展方面：公司在产品升级、工艺优化、新技术引进以及节能减排等方面持续加大研发投入，积极推进技术攻关、创新及革新活动，为公司高质量可持续发展提供核心动力与坚实保障。截至2024年12月31日，公司共拥有专利420件，其中发明专利45件，实用新型专利374件。

问题六：请问公司今年有扩展其他业务的打算吗？

您好，公司始终坚定不移地做强做大现有能源化工产业，依托现有循环经济产业链积累的管理、技术和人才优势，在“绿”上谋转型、在“链”上谋发展，推动能源化工产业智能化、绿色化升级发展。2025年，公司为了进一步深化阿拉善盟和乌海市区域协同高质量发展合作，依托阿拉善盟丰富的风光资

源、土地资源及良好产业基础条件，结合公司燃煤自备电厂掺烧、航运业绿色燃料需求和资金、管理优势，公司于2025年3月6日与阿拉善盟行政公署签署了《阿拉善风光制氢及绿色能源一体化项目战略合作框架协议》，拟在阿拉善盟境内投资建设风光制氢及绿色能源一体化项目，该协议仅为双方战略合作的框架性协议，为战略合作的意向文本，不具有法律约束力。协议中所涉及的项目尚需开展相关前期工作及取得相关审批手续，具体合作事项及实施进展存在不确定性，也存在合作未达预期的风险。如该项目顺利实施，将进一步巩固和扩大公司现有产业链条的综合竞争优势。

问题七：请问公司营收情况如何？

您好，公司2024年度实现营业收入252.11亿元，较上年同期增加31.83%。主要变动原因为：公司新项目于2024年陆续建设完成并转产，与上年同期相比，新增焦炭、甲醇、BDO、PTMEG等产品，营业收入同比增加。

问题八：公司提到2024年持续推进数字化、智能化建设及绿色低碳发展领域工作。在绿色低碳方面，450MW光伏发电项目已全部建设完成并实现全容量并网发电。想问一下，该光伏项目目前实际发电的稳定性如何，在满足公司自身能源需求方面占比多少，后续是否有计划进一步扩大绿色能源项目投资，比如布局绿氢、绿氨等产业，具体规划是怎样的？

您好，公司紧跟国家“生态优先，绿色发展”和“双碳”目标的政策导向，2024年公司建设的450MW光伏发电项目已实现全容量并网发电，该项目投入运行将有效降低公司的用电成本，提升能源使用效率；同时也将大幅提高公司的绿电消纳比例，为公司碳减排做出重要贡献。

公司于2025年3月6日与阿拉善盟行政公署签署了《阿拉善风光制氢及绿色能源一体化项目战略合作框架协议》，拟在阿拉善盟境内投资建设风光制氢及绿色能源一体化项目，该协议仅为双方战略合作的框架性协议，为战略合作的意向文本，不具有法律约束力。协议中所涉及的项目尚需开展相关前期工作及取得相关审批手续，具体合作事项及实施进展存在不确定性，也存在合作未达预期的风险。如该项目顺利实施，将进一步巩固和扩大公司现有产业链条的综合竞争优势。

问题九：从贵公司2024年年报来看，虽然实现了营收净利双增，但净利润

同比增长幅度仅为2.96%，相对营收31.83%的增长幅度较低。请问在新的“石灰石—电石—煤焦化—甲醇—BDO—PTMEG”一体化循环经济产业链中，哪些环节的成本控制或市场拓展方面仍面临挑战，导致净利润增长未与营收增长同步？未来有什么具体举措来提升净利润的增长速度？

您好，公司投资建设的绿色低碳环保可降解塑料循环产业链项目在国内、国际同类生产装置里处于先进水平，该项目在“煤焦化工”和“乙炔化工”的耦合设计上属于行业内首创，各项生产要素做到了最佳匹配，产业链中成本占比较高的原料乙炔、甲醇、氢气、蒸汽实现了100%自给，并把传统焦化行业焦炉尾气、苯、余热蒸汽等低附加值副产品实现了向高附加值的转化，综合生产成本优势明显，具有较强的竞争力。

2024年，新项目处于试生产阶段，生产装置负荷逐步提升，产业链匹配度不断完善，市场也处于开拓阶段。截至2024年底，各项生产指标已逐步达到设计标准。下一步，公司将进一步通过强化设备管理与成本控制、优化调度管理与产业协同，充分发挥产业链优势和技术装备优势，在竞争中处于有利地位。

问题十：请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

您好，2025年第一季度，公司实现营业收入62.06亿元，同比增加19.39%；归属于上市公司股东的净利润10.07亿元，同比增加41.40%。

公司净利润同比增加的原因：公司绿色可降解塑料项目第一批次建设的30万吨/年BDO项目和12万吨/年PTMEG项目以及配套的碳化钙升级改造项目、300万吨/年焦化项目、55万吨/年甲醇综合利用项目已于2024年度陆续建设完成并转产，本期与上年同期相比，产品品类及产量增加，同时部分主要原材料进价同比下降，归属于上市公司股东的净利润相应增加。

问题十一：请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。

您好，未来公司将继续巩固一体化循环经济产业链的低成本竞争优势，同时布局绿色产业领域、培育发展新动能；在化工物流方面，公司将继续打造在液体化学品领域的全球物流服务能力、提升盈利能力。同时，公司将继续推进数字化车间和智能工厂建设、不断完善物流服务网络的数字化管控系统，持续提升精益化生产和智能航运水平，以“数字化、智能化”赋能转型，并最终促进公司持续高质量发展、持续强化盈利能力。

问题十二：能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。

您好，2025年第一季度，公司实现营业收入62.06亿元，同比增加19.39%；归属于上市公司股东的净利润10.07亿元，同比增加41.40%。公司净利润同比增加的原因：公司绿色可降解塑料项目第一批次建设的30万吨/年BDO项目和12万吨/年PTMEG项目以及配套的碳化钙升级改造项目、300万吨/年焦化项目、55万吨/年甲醇综合利用项目已于2024年度陆续建设完成并转产，本期与上年同期相比，产品品类及产量增加，同时部分主要原材料进价同比下降，归属于上市公司股东的净利润相应增加。

问题十三：请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。

您好，化工行业作为国民经济的基础性和支柱性产业，未来发展前景受多重因素驱动，同时也面临转型挑战。

从全球来看，仍处于需求增长的阶段，新兴市场工业化、人口增长（尤其亚洲、非洲）将拉动化学品需求，尤其在农业（化肥、农药）、建材、消费品等领域。同时，化工产业也面临着技术升级与创新的挑战，绿色工厂、数字化与智能工厂将是未来发展趋势。政策方面，中国“双碳”目标推动行业低碳转型。

总体来看，行业发展虽面临较大挑战，但也蕴含着较好的发展机遇，公司将扎实练好内功，持续提升经营管理能力，把握行业发展机遇，实现公司高质量可持续发展。

三、其他事项

关于本次业绩说明会的全部具体内容，投资者可登陆上海证券交易所上证路演中心网站（<https://roadshow.sseinfo.com/>）进行查看。感谢投资者积极参与本次业绩说明会，公司对长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

内蒙古君正能源化工集团股份有限公司

董事会

2025年5月8日